

«تعالد» فرمول جدید خوراک پالایشگاه‌ها را بررسی می کند

اثر فرمول جدید بر پالایشی ها

یادداشت - ۱

اقتصاد مهم ترین متغیر ملی انتخابات امریکا



حسن بهشتی پور

انتخابات میان‌دوره‌ای مجلس سنای آمریکا در ۱۲ آبان ماه آینده برگزار می‌شود. این انتخابات سبست‌ریس جمهوری امریکا را تغییر نمی دهد، اما آرایش قدرتی سیاسی را در داخل کنگره آمریکا شکل می‌دهد که دو سال پایانی دولت دونالد ترامپ تحت تاثیر عمیق آن قرار می گیرد. پرسش اصلی فقط این نیست که کدام حزب کرسی‌های بیشتری به دست می آورد، بلکه پرسش مهم‌تر آن است که آیا رییس‌جمهور با کنگره‌های همسو، دوباره یا کنگره‌ای عمدتاً منتقد روبه‌رو خواهد شد. این انتخابات بر تصویب بودجه، انتصابات، نظارت بر دولت و ظرفیت سیاسی دولت در پرونده‌های سیاست خارجی از جمله ایران اثر مستقیم دارد. تمام ۴۳۵ کرسی مجلس نمایندگان و ۳۵ کرسی سنا در معرض رای‌گیری‌اند؛ ۳۳ کرسی، انتخابات عادی مرحله دوم سنا و دو کرسی (فلوریدا و اوهایو)، انتخابات ویژه است. در سنا، جمهوری خواهان ۵۳ کرسی در برابر ۴۷ عضو حزب دموکرات دارند. از این رو، دموکرات‌ها برای کنترل سنا به دست کم چهار تغییر خالی نیاز دارند؛ آرایش ۵۰-۵۰، به سبب رای خاص معاون رییس‌جمهور، کنترل را در اختیار جمهوری خواهان نگه می‌دارد. نظرسنجی‌های ماه‌های جولای تا اوایل سپتامبر ۲۰۲۶ در نوسان بوده‌اند: از پرتی ۷۵ تا ۷۰ درصدی تارایکو در نظرسنجی‌های اواخر جولای و اگوست (از جمله نگرش پاپلیک اوپنینو ریسرچ و ۲۵۴ لیزر)، تا نسای کامل ۴۷ به ۴۷ در نظرسنجی نیوپورک تایمز اسپینا در اواخر اگوست و حتی تسلاوی ۵۰ به ۵۰ در نظرسنجی اورئون استراتیجیز در آغاز سپتامبر. در مقابل، بازارهای پیش‌بینی مانند Polymarket و Kalshi تا اوایل اگوست همچنان بکستون را با اختلافی نزدیک به ۵۲ تا ۵۳ درصد در جایگاه برتر می‌دانستند. این شکاف میان نظرسنجی‌ها و بازار پیش‌بینی خود گواهی است بر اینکه هیچ‌یک از این دو نظرسنجی را نباید به تنهایی حکم قطعی دانست؛ نظرسنجی معتبر باید همراه با تاریخ اجرا، حجم نمونه، جامعه هدف و خطای نمونه‌گیری خوانده شود و در ایالتی مانند تگزاس، مشارکت لاتین تبار، رای‌دهندگان حومه‌نشین، استقلال‌یافتگان و جمهوری خواهان ناراضی، می‌تواند از میانگین نظرسنجی‌ها مهم‌تر شود.اما عنوان «بدر برای کنگره» بدون تحلیل مستقل مجلس نمایندگان ناقص می‌ماند. دموکرات‌ها برای نیاز دارند؛ رقمی به مراتب کوچک‌تر از چهار کرسی لازم برای تصاحب سنا. با این حال، این نتیجه فقط از محبوبیت ملی رییس‌جمهور به دست نمی‌آید. بازترسیم حوزه‌ها، تمرکز کرسی‌های دموکرات در شهرهای بزرگ، تعداد دموکرات‌های حاضر در حوزه‌های ترامپ‌پسند، نامزدهای بازنشته و منابع مالی دو حزب، تبدیل رای ملی به کرسی را تعیین می‌کند.

با وجود این موانع ساختاری، منطق معمول انتخابات میان‌دوره‌ای به زبان حزب مستقر بر کاخ سفید عمل می‌کند؛ به‌ویژه هنگامی که از زبانی اقتصاد و هزینه‌زندی منفی باشد. تحلیل سطح نخبه‌یابند از دو خطای رایج پرهیز کند: نخست، نتیجه‌گیری از رای ملی به نتیجه هر حوزه؛ دوم، نادیده گرفتن امکان آنکه دموکرات‌ها مجلس را بگیرند، اما سنا در اختیار جمهوری خواهان بماند. این سناریوی «کنگره‌دوچاره» در سال ۲۰۲۶ کاملاً محتمل است؛ به‌ویژه با توجه به اینکه آستانه پیروزی در مجلس (سه کرسی) به مراتب پایین‌تر از آستانه پیروزی در سنا (چهار کرسی) است. اقتصاد مهم‌ترین متغیر ملی در انتخابات است، اما باید آن را دقیق تعریف کرد. این نظرسنجی‌های پیو در تابستان ۲۰۲۶ نشان می‌دهند که ۲۴ درصد از پاسخ‌دهندگان می‌دانند تنها حدود یک چهارم امریکایی‌ها (۲۴ درصد) وضعیت اقتصاد را خوب یا عالی ارزیابی می‌کنند؛ رقمی که نسبت به ۲۸ درصدِ تویوتو همان سال نیز افت کرده است. موضوع‌های ملموس برای رای‌دهنده: هزینه مسکن، مواد غذایی، انرژی، بیمه و دستمزدهای واقعی - معمولاً از شاخص‌های کلان‌تر تعیین ادراک سیاسی اثرگذارترند - از این جهت، فشار هزینه‌زندی می‌تواند به‌راستی تغییریه علیه حزب حاکم تبدیل شود. در عین حال، رابطه میان اقتصاد و رای‌کنندگان نیست. قطعی شدن حزبی سبب می‌شود بسیاری از رای‌دهندگان یک وضعیت اقتصادی مشابه را به‌گونه‌ای متفاوت تفسیر کنند. جنگ با ایران نیز باید به‌عنوان یک علت مستقل و قطعی، بلکه از طریق چهار کانال تحلیل شود: هزینه انرژی و تورم، ارزیابی از مدیریت بحران، تلفات یا طولانی شدن درگیری و امکان بسج یا فرسایش پایگاه‌های حزبی. موضوع‌هایی چون مهاجرت مسقط جنین، امنیت مرزی، تعرفه‌ها و سلامت نیز می‌توانند در ایالت‌ها، حوزه‌های متفاوت و زن‌های متفاوت پیدا کنند. در نتیجه، مدل تحلیلی مناسب باید دست کم پنج متغیر را همزمان بسنجد: ارزیابی از اقتصاد و عملکرد رییس‌جمهور، رای‌فرشی برای کنگره و وضعیت نامزدخواه‌حلیمان ملی، آنپال‌گویی مشارکت میان‌دوره‌ای و ساختار انتخاباتی هر ایالت یا حوزه. پیش‌بینی‌های رسانه‌ای و حتی بازارهای پیش‌بینی باید به‌عنوان برآوردهای مقید به زمان دیده شوند، نه واقعیت‌های قطعی. انتخابات ۲۰۲۶ را باید همه‌پرسی ساده درباره ترامپ و عملکرد دولت در بحران خارجی، قطعی شدن سیاسی، کارآمدی سازمان‌های حزبی و قواعد نهادی امریکا کست.

ادامه در صفحه ۷

در اقتصاد ایران، کمتر موضوعی به اندازه نقش دولت در فعالیت‌های اقتصادی محل مناقشه بوده است. از دهه‌های گذشته تاکنون تقریباً همه دولت‌ها با شعار کوچک‌سازی دولت، افزایش بهره‌وری و تقویت بخش خصوصی روی کار آمده‌اند، اما در عمل سهم گسترده شرکت‌های دولتی در اقتصاد همچنان پابرجا مانده است. نتیجه این وضعیت، اقتصادی است که بخش بزرگی از منابع مالی، اعتبارات بانکی و بودجه عمومی آن صرف

بنگاه‌هایی می‌شود که بسیاری از آنها با سودآور نیستند یا بهره‌وری پایین فعالیت می‌کنند. در شرایطی که اقتصاد دهه‌های گذشته تاکنون تقریباً همه دولت‌ها با شعار کوچک‌سازی دولت، افزایش بهره‌وری و تقویت بخش خصوصی روی کار آمده‌اند، اما در عمل سهم گسترده شرکت‌های دولتی در اقتصاد همچنان پابرجا مانده است. نتیجه این وضعیت، اقتصادی است که بخش بزرگی از منابع مالی، اعتبارات بانکی و بودجه عمومی آن صرف

پشت پرده مسیر واردات خودروهای فوق لوکس چیست؟

«میباخ»؛ مهمان میلیاردی بازار ایران!



۷

پشتازی خاموش بازار

زمان ورود نیست، بلکه در نحوه مدیریت موقعیت پس از ورود نیز خود را نشان می‌دهد. اما روی دیگر ماجرا می‌تواند متفاوت باشد. بازاری که امروز کمتر مورد توجه رسانه‌ها و فضای عمومی جامعه قرار دارد، ممکن است در صورت ادامه رشد و ثبت اعداد جدید، به تدریج توجه بیشتری را به خود جلب کند. این گروه معمولاً زمانی وارد می‌شوند که بخش قابل توجهی از موج صعودی قبلاً شکل گرفته است. در واقع، سرمایه‌گذارانی

از جنبه مثبت، کم‌توجهی عمومی به بازار باعث شده است بخش قابل توجهی از حرکت اخیر، بدون شکل‌گیری هیجانات گسترده و ورود سنگین سرمایه‌گذاران غیر حرفه‌ای انجام شود. در چنین شرایطی، افرادی که فارغ از هیجانات مقطعی و با تکیه بر تحلیل، مدیریت سرمایه و مدیریت ریسک وارد بازار شده‌اند، فرصت بیشتری برای بهره‌برداری از روندا ایجاد شده داشته‌اند.

این گروه از سرمایه‌گذاران، در صورت تداوم روند صعودی، می‌توانند به تدریج بخشی از سود خود را شناسایی کنند و در مقاطع مکث یا اصلاح بازار، بخشی از سرمایه با سود تحقق یافته را از بازار خارج کنند. به بیان دیگر، تفاوت اصلی میان سرمایه‌گذار آگاه و سرمایه‌گذار هیجانی، صرف‌را



صفحه ۴

چرا شرکت‌های دولتی به چالش اقتصاد ایران تبدیل شدند؟

دولت، بنگاه‌داری و گره بهره‌وری

پایدار و افزایش بهره‌وری دشوار خواهد بود. اقتصاد ایران طی دهه‌های گذشته به تدریج به سمت گسترش نقش دولت حرکت کرد. در بسیاری از صنایع بزرگ، از انرژی و پتروشیمی گرفته تا حمل‌ونقل، بانکداری، بیمه و صنایع مادر، دولت یا مالک اصلی بنگاه‌هاست یا از طریق نهادهای عمومی کنترل آنها را در اختیار دارد. این ساختار اگر چه در دوره‌هایی با هدف توسعه زیرساخت‌ها شکل گرفت، اما به مرور زمان پیامدهایی نیز به همراه داشت. مهم‌ترین

پایدار و افزایش بهره‌وری دشوار خواهد بود. اقتصاد ایران طی دهه‌های گذشته به تدریج به سمت گسترش نقش دولت حرکت کرد. در بسیاری از صنایع بزرگ، از انرژی و پتروشیمی گرفته تا حمل‌ونقل، بانکداری، بیمه و صنایع مادر، دولت یا مالک اصلی بنگاه‌هاست یا از طریق نهادهای عمومی کنترل آنها را در اختیار دارد. این ساختار اگر چه در دوره‌هایی با هدف توسعه زیرساخت‌ها شکل گرفت، اما به مرور زمان پیامدهایی نیز به همراه داشت. مهم‌ترین

آنها کاهش رقابت، کند شدن نوآوری و وابستگی بنگاه‌ها به منابع عمومی بود. زمانی که یک شرکت خصوصی زیان‌ده می‌شود، ناچار است ساختار خود را اصلاح کند یا بازار خارج شود؛ اما بسیاری از شرکت‌های دولتی به دلیل اتکای مستقیم یا غیرمستقیم به بودجه عمومی، امکان ادامه فعالیت حتی در شرایط زیان‌دهی را دارند. همین موضوع باعث شده فشار اصلاح ساختار در آنها بسیار کمتر از بنگاه‌های خصوصی باشد.

صفحه ۲ را بخوانید

شهرهای جدید سهم خود را می‌پردازند؟

۷۰۰ میلیارد تومان روی دست مترو

صفحه ۵

«تعالد» از پر مصرف‌های یارانه انرژی گزارش می‌دهد

معمای کیک انرژی!

کلناز بر توی مهر | در روزهایی که بحث از اصلاح ساختارهای اقتصادی و بازنگری در یارانه‌ها بیش از هر زمان دیگری در فضای عمومی داغ شده است، بازگشت به بحث «قیمت‌گذاری انرژی» به یک انتخاب، بلکه یک ضرورت اجتناب‌ناپذیر به نظر می‌رسد. اما پرسش اصلی اینجاست: چگونه می‌توان میان «اصلاح قیمت» و «حفظ رفاه» ای‌زد که شکاف طبقاتی بیشتر نشود؟

صفحه ۳ را بخوانید

چه کسی قیمت خانه را بالا می‌برد

گرانی مسکن زیر سر مشاوران املاک یا بازار؟

یک طرف بازار مسکن، مشاوران املاکی ایستاده‌اند که منتقدان آنها را یکی از عوامل اثرگذار بر افزایش قیمت و اجاره‌می‌هایی می‌دانند و طرف دیگر، بازار را قرار دارد که حتی در زمان تعطیلی دفاتر املاک نیز مسیر صعودی خود، ادامه داده است. مقایسه این دو تصویر، یک پرسش مهم را پیش می‌کشد: آیا گرانی مسکن محصول عملکرد مشاوران املاک است یا این صنف صرفاً یکی از حلقه‌های زنجیره‌ای است که قیمت‌ها در آن شکل می‌گیرد؟ تا بپرسیم اتحادیه مشاوران املاک تهران معتقد است برای پاسخ به این پرسش باید از نگاه سادسازی‌شده به نقش مشاوران عبور کرد و مجموعه عوامل موثر بر بازار مسکن را مورد بررسی قرار داد. داود بیگی‌نژاد، یاردن‌نسبت دادن افزایش قیمت مسکن و اجاره به‌عبارت عملکرد مشاوران املاک، تأکید کرد که فعالیت این صنف صرفاً به‌نوشتن قرارداد محدود نمی‌شود..

صفحه ۵ را بخوانید

یادداشت - ۴

مسکن؛ اصلاحی که بدون اراده ممکن نیست



حسین راغفر

سال‌هاست که بازار مسکن را یک مساله صرفاً اقتصادی به یکی از مهم‌ترین چالش‌های اجتماعی ایران تبدیل شده است. افزایش مداوم قیمت زمین، رشد هزینه ساخت، کاهش قدرت خرید خانوارها و فاصله عمیق میان درآمد مردم و قیمت واحدهای مسکونی، موجب شده خانه‌دار شدن برای بخش بزرگی از جامعه به هدفی ناممکن تبدیل شود. در چنین شرایطی، بسیاری از اقتصاددانان معتقدند ریشه بحران را باید بیش از هر چیز در سیاست‌گذاری عمومی جست‌وجو کرد؛ جایی که تصمیمات دولت و نحوه مدیریت زمین، اعتبار و ساخت‌وساز نقش تعیین‌کننده‌ای در شکل‌گیری بازار مسکن دارد. یکی از مهم‌ترین نکاتی که در تحلیل وضعیت امروز مطرح می‌شود، سهم بالای قیمت زمین در هزینه‌های کلی مسکن است. هنگامی که ارزش زمین به‌سرعت افزایش می‌یابد، بخش عمده‌ای از هزینه نهایی یک واحد مسکونی را بالا می‌برد. طبیعی است که قیمت مسکن نیز از توان خرید خانوارها فاصله بگیرد. نتیجه این روند، تنها افزایش قیمت واحدهای ملکی نیست؛ بلکه بازار اجاره نیز تحت تأثیر قرار می‌گیرد و پوشش بیشتری به میلیون‌ها خانوار افزایش می‌یابد. در مقابل این وضعیت، تجربه دهه نخست انقلاب به عنوان نمونه‌ای از مداخله متفاوت دولت در بازار مسکن مطرح می‌شود. در آن دوره، بخش قابل توجهی از ساخت‌وساز توسط تعاونی‌های مسکن و به‌شمار کت‌مسکن‌تأمین مردم انجام شد و گذار از زمین‌فروشی به مشارکت در مصالح ساختمانی ارزان، امکان ساخت حدود دو میلیون واحد مسکونی را فراهم کرد. الگویی که نشان می‌دهد کاهش هزینه زمین و حمایت هدفمند از ساخت‌وساز مردمی می‌تواند ظرفیت تولید مسکن را به‌شکل محسوسی افزایش دهد. مساله مهم دیگر، ناکارآمدی نظام تأمین مالی مسکن است. در بسیاری از کشورها، بانک‌ها اعتدلاً به وام‌فراهمی دولت‌ها از طریق تسهیلات بلندمدت و پوشش بخش عمده قیمت مسکن، امکان خرید خانه را برای خانوارها فراهم می‌کنند. اما در ایران، فاصله میان سقف وام‌های مسکن و قیمت واحدهای مسکونی انقدر زیاد شده که عملاً تسهیلات بانکی نمی‌تواند شکاف قدرت خرید را جبران کند. به همین دلیل، وام مسکن بیش از آنکه ابزاری برای خانه‌دار شدن باشد، تنها بخش کوچکی از هزینه خرید را پوشش می‌دهد. مسکن تنها یک بهانه اقتصادی نیست؛ مسکن بهانه‌ای برای پیمایش اجتماعی آن نیز روز بروز رنگ‌تری می‌شود. دشوار شدن ازدواج جوانان، افزایش سن تشکیل خانواده، گسترش حاشیه‌نشینی، کاهش امنیت اقتصادی خانوارها همگی به نوعی وابستگی بازار مسکن گره خورده‌اند. به همین دلیل، مسکن را باید کالایی با ابعاد اقتصادی، اجتماعی و حتی سیاسی دانست؛ حوزه‌ای که تصمیمات دولت مستقیماً بر کیفیت زندگی شهروندان اثر می‌گذارد. در نهایت، اصلاح بازار مسکن بیش از هر چیز به اراده سیاسی و تغییر رویکرد در سیاست‌گذاری نیاز دارد و گذاری هدفمند زمین، تقویت تعاونی‌های مسکن، کاهش هزینه ساخت و طرح نظام کارآمد تأمین مالی می‌تواند بخشی از مسیر خروج از بحران باشد. تا زمانی که این اصلاحات به صورت ساختاری دنبال نشود، فاصله میان درآمد خانوارها و قیمت مسکن همچنان افزایش خواهد یافت و یکی از مهم‌ترین دغدغه‌های معیشتی جامعه پلر جامی ماند.

می‌توان مشاهده کرد که بازار در نهایت تحت تأثیر مجموعه‌ای از عوامل بنیادی، تکنیکال، نقدینگی و انتظارات سرمایه‌گذاران حرکت می‌کند. بنابراین، سرمایه‌گذاری موفق الزاماً به معنای پیش‌بینی دقیق آینده نیست؛ بلکه بیشتر به معنای واکنش صحیح به شرایط موجود، کنترل ریسک و داشتن برنامه برای سناریوهای مختلف است.

ترکیب تحلیل تکنیکال و بنیادی با اصول ساده اما بسیار مهم مدیریت سرمایه و ریسک، می‌تواند به سرمایه‌گذار اجازه دهد در دوره‌های مختلف بازار، چه در روندهای صعودی و چه در دوره‌های اصلاحی، تصمیمات منطقی‌تری اتخاذ کند.

در نهایت، هدف صرف این نیست که همگام با شاخص کل حرکت کنیم؛ با انتخاب صحیح صنایع و شرکت‌ها، تشکیل یک سبد متناسب با میزان ریسک‌پذیری و مدیریت صحیح سرمایه، حتی می‌توان در دوره‌های مناسب یک یا چند کام‌چلوترا از بازدهی عمومی بازار حرکت کرد.

شاید مهم‌ترین نکته در شرایط فعلی همین باشد: بازارها همیشه زمانی که همه در باره آنها صحبت می‌کنند، بهترین فرصت‌های خود را ایجاد نمی‌کنند؛ گاهی بهترین بخش یک روند، همان جایی‌جایی می‌گردد که هنوز توجه عمومی چنانی به آن وجود ندارد و شاید آنچه امروز در بورس شاهدان هستیم، بیش از آنکه یک حرکت پرهیاهو باشد، آغاز یک «پشتتازی خاموش» باشد.

در حال شکل‌گیری است. اگر این حرکت را با ادبیات موج‌های جنبشی بررسی کنیم، می‌توان این احتمال را مطرح کرد که بازار همچنان در بخشی از موج اولیه صعودی قرار داشته باشد؛ موجی که معمولاً در مراحل ابتدایی خود با کم‌ترین میزان توجه عمومی شکل می‌گیرد.

در چنین الگویی، ممکن است پس از تکمیل این مرحله، بازار وارد یک دوره اصلاح یا استراحت میان‌مدت شود. نکته مهم اینجاست که همین اصلاح می‌تواند نقطه‌ای باشد که بخشی از سرمایه‌گذاران تازه‌وارد، به دلیل ورود دیر هنگام و نداشتن استراتژی مشخص، با فشار روانی بیشتری مواجه شوند.

در واقع، ممکن است همان زمانی که بازار برای سرمایه‌گذارانی که از ابتدای حرکت همراه آن بوده‌اند، تجربه دوره‌های گذشته بازار نشان داده است که این گروه معمولاً زمانی وارد می‌شوند که بخش قابل توجهی از موج صعودی قبلاً شکل گرفته است. در واقع، سرمایه‌گذارانی

در چنین شرایطی، بخشی از این سرمایه‌ها که عمدتاً می‌تواند شامل پول‌های خرد و کدهای حقیقی باشد، به‌جای آنکه در ابتدای یک‌روند وارد بازار شود، در مراحل پیش‌رفته‌تر آن وارد می‌شوند؛ جایی که نسبت ریسک به بازده به تدریج بخشی از سود خود را شناسایی کنند.

به نظر می‌رسد بازار بورس در دوره فعلی، در حال تجربه نوعی «پشتتازی خاموش» است؛ حرکتی که بدون هیاهوی رسانه‌ای و بدون حضور گسترده عموم جامعه

مبارزه با پولشویی در جریان‌های مالی اتباع خارجی

پوشش مأموریت این سازمان در ایران قرار دارند؛ این رقم شامل حدود ۷۷۰ هزار پناهنده دارای کارت آمایش و هویت و سایر افراد نیازمند حمایت بین‌المللی است. در پایان سال ۲۰۲۵ نیز UNHCR، رقم حدود ۱۶۳۷۸ حمایت نافر از اتباع افغان پناهنده و سایر افراد نیازمند حمایت بین‌المللی در ایران را ثبت کرده بود. از منسیر دیگر، تحولات مهاجرتی سال ۲۰۲۵ و ۲۰۲۶ بسیار گسترده بوده است. گزارش UNHCR نشان می‌دهد که در سال ۲۰۲۵ حدود ۱۰۹ میلیون نفر از ایران به افغانستان بازگشته‌اند که بخش عمده آنان اخراج شده بودند. این حجم جابه‌جایی جمعیتی می‌تواند به معنی افزایش بالقوه نیاز به انتقال حقوق و دستمزد، جواره‌خواندگی، تبدیل ارز، پرداخت هزینه‌های سفر، انتقال دارایی، تسویه حساب‌های تجاری، خدمات بانکی و صرافی باشد. بنابراین، مدیریت مالی اتباع خارجی باید بخشی از نظام مدیریت ریسک مالی ANIL/CFT تلقی شود. یکی از مهم‌ترین تحولات قابل توجه برای سال ۲۰۲۶، توجه FATF به بانکداری در Hawala و سایر راه‌پایه‌دهندگان خدمات مشابه انتقال ارزش (HOSFs) است. گزارش منتشر شده توسط FATF در سال ۲۰۲۶ تصریح می‌کند که این سازمان به‌شدت نگران افزایش مشروعیت پول در پاسخ به چالش‌های حرفه‌ای پولشویی قرار گیرد. FATF عواملی مانند سرعت، هزینه پایین، دسترسی آسان، قابلیت اطمینان و سطح پایین شفافیت را از ویژگی‌هایی می‌داند که می‌تواند این شبکه‌ها را برای مجرمان جذاب کند. چرا اتباع خارجی می‌توانند در معرض ریسک مالی متفاوتی قرار گیرند؟ ریسک اصلی ناشی از «خارجی بودن» نیست؛ بلکه از پیچیدگی بیشتر در شناخت رابطه مالی

ناشی می‌شود. برای مثال ممکن است: درآمد فرد در یک کشور ایجاد شود، حساب بانکی در کشور دیگری باشد، خانواده در کشور سوم زندگی کند، انتقال وجه از طریق صرافی انجام شود، در نهایت وجه توسط شخص دیگری دریافت شود. در چنین وضعیتی، بدون سیستم مناسب KYC، Transaction Monitoring، KYC، تشخیص منشأ و مقصد واقعی پول دشوار می‌شود. مدل پیشنهادی ارزیابی ریسک: می‌توان ریسک مالی یک تبعه خارجی ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک خدمات مالی + ریسک رفتاری، برای نمونه، یک تبعه خارجی دارای شغل مشخص، درآمد منظم و انتقال ماهانه مبالغ متعارف برای خانواده ممکن است ریسک پایین‌تری داشته باشد. در مقابل، فردی که فعالیت اقتصادی مشخصی ندارد، مبالغ قابل توجهی از اشخاص متعدد دریافت می‌کند، و چووه را با فاصله منتقل می‌کند، ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی را به صورت مفهومی چنین بیان کرد: امتیاز ریسک - ریسک مشتری + ریسک تراکنش + ریسک جغرافیایی + ریسک